

Mitarbeitermotivation im Verkauf

Verkaufsschulung

Kursnummer: 212

Datum, Zeit & Ort Donnerstag, 27. August 2020, 08.30 – 16.30 Uhr
Bio Partner Schweiz AG, Staufferstrasse 2, 5703 Seon

Kursinhalt In diesem Seminar werden Sie ein Beispiel für eine Jahresplanung und einfach umsetzbare und inspirierende Elemente für Ihr Verkaufspersonal erstellen. Ausserdem haben Sie die Möglichkeit, eine konkrete Verkaufspromotion mit integrierten Schulungs- & Motivationselementen für Ihr Unternehmen zu planen.

Sie werden erfahren, wie Sie mit interaktiven Teamsitzungen positiven Schwung in Ihr Verkaufsteam bringen können und üben wichtige Kommunikationstechniken für Ihre Mitarbeitenden, zur Verstärkung von positiven Elementen und Wirkungen.

Kursleitung Simon Niederhauser beschäftigt sich seit über 20 Jahren als Kommunikations- und Verkaufstrainer im deutschsprachigen Raum intensiv mit dem Kontakt zwischen Verkaufspersonal und Kundinnen und Kunden. Er ist bekannt für seine ansteckende und motivierende Begeisterung für Menschen mit direktem Kundenkontakt.



Methodik/Didaktik In diesem Workshop werden Sie aktiv an konkreten, möglichen Massnahmen für Ihr Verkaufsteam im Bereich Motivation & Freude im Verkauf arbeiten.

Gut, wenn Sie deshalb gleich ein konkretes Thema für eine Verkaufsförderungs-Aktion oder eine Promotion mitbringen, an welchem Sie dann gleich vernetzte Elemente für die MA-Motivation planen und anwenden können am Workshop.

Lernziele

- Sie kennen die unterschiedlichen Wirkungen von Massnahmen auf das Verkaufspersonal im Bereich MA-Motivation.
- Sie können konkrete Massnahmen für Ihr Verkaufsteam planen und vernetzen im Bereich Schulung/Inspiration.
- Sie sind in der Lage, für Ihr Team eine Jahres-Motivationsplanung zu erstellen und umzusetzen.
- Sie kennen die wichtigsten Kommunikationstechniken im Umgang mit Ihren MA zur Verstärkung der Verkaufsfreude und Kundenbegeisterung.

Bio Partner

Herzlich willkommen am Seminar
der Bio Partner Schweiz AG

Empfohlene Zielgruppe	– Mitarbeitende mit Führungsfunktion
Vorkenntnisse	Es werden keine Vorkenntnisse vorausgesetzt.
Min. Teilnehmer Max. Teilnehmer	8 Personen 16 Personen
Kurskosten	CHF 100.–/Person inkl. Mittagessen und Zwischenverpflegung.
Anmeldung	Olivia Gehrig, Assistentin Renaissance: www.biopartner.ch/renaissance bildung@biopartner.ch Tel. 062 769 00 94 Anmeldeschluss: 13. August 2020

Anreise

ÖV-Anreise	Nehmen Sie für die Anreise den öffentlichen Bus Nr. 389 um 7.38 / 8.08 Uhr ab Bahnhof Lenzburg. Bio Partner erreichen Sie direkt an der Haltestelle «Seon, Birren Nord». Für die Rückreise zum Bahnhof Lenzburg nehmen Sie wiederum den öffentlichen Bus Nr. 389 um 16.45 / 17.10 Uhr.
Anreise mit dem Auto	Bio Partner ist in der Industrie Birren von Seon niedergelassen. Mit dem Auto finden Sie uns an der Staufferstrasse 2, 5703 Seon. Besucherparkplätze stehen vor dem Hauptgebäude zur freien Verfügung.

Weitere Kurse finden Sie auf www.biopartner.ch.

Seite 2/2