

Vegalife & Aduna

Kursnummer: 501

Markenportrait	<p>Seit 5 Jahren bieten die farbigen Vegalife und Aduna Dosen dem Fachhandel ein breites Sortiment hochwertiger Bio Lebensmittel an: vom Schweizer Aronia Pulver über Hanf Öl bis zum exotischen Camu Camu Pulver.</p> <p>Seit 2018 besitzt die Bunaroba GmbH die Marke Vegalife und kann Sie so auf allen Ebenen als 100% Schweizerisches Unternehmen authentisch und persönlich unterstützen.</p>
Kursinhalt	<p>Wieso soll ich immer noch Vegalife und Aduna Produkte verkaufen, obwohl es diese nährstoffreichen Lebensmittel mittlerweile überall zu kaufen gibt?</p> <p>Nahrungsergänzung, wie Müeslizusätze oder Protein Pulver sind gefragter denn je. Nicht nur bei Sportlern, sondern auch bei einer breiten Zielgruppe, die gesundheitsbewusst durchs Leben geht. Lassen Sie sich dank neu erstellten Fachinfos und Verkaufshilfen auf einen neuen Wissensstand bringen. Dies um Ihren Kunden den Fachhandel Mehrwert noch kompetenter zu vermitteln und von Zusatz-Verkäufen zu profitieren.</p> <p>Barbara Hosch stellt ein einfach umsetzbares Verkaufskonzept vor, inkl. Implementations-Tipps (siehe Lernziele).</p>
Kursleitung	<p>Barbara Hosch, Marketing- und Verkaufsleiterin der Bunaroba GmbH hat langjährige Erfahrung im Verkauf von Premium Bio Lebensmitteln, sowie dessen Vermarktung. Gerne teilt sie ihr «Superfood» Wissen mit Ihnen in einem interaktiven Rahmen.</p> 
Methodik/Didaktik	<ul style="list-style-type: none"> - Theorie mit praktischen Beispielen - Produktekenntnisse und Degustation - Erfahrungsaustausch
Lernziele	<ul style="list-style-type: none"> - Bringen Sie Ihr Storytelling auf ein neues Niveau - Lernen Sie Ihre Kunden zielgruppengerecht zu beraten (wem verkaufe ich welches Produkt, und warum?) - Lassen Sie sich und Ihr Team dank neu erstellten Fachinfos und Verkaufshilfen (inkl. kurzen Videos) auf einen neuen Wissensstand bringen - Lernen Sie die USPs der Vegalife und Aduna Topseller kennen: Herkunft, Sozialprojekte im Herkunftsland, Nährwerte, gesundheitsbezogene Angaben, Qualität, Zertifikate, Tagesdosen, Verwendung, etc... - Lassen Sie sich von neuen Ideen inspirieren (Verkaufsgespräche, Degus, Ausstellungen und vieles mehr)

Vegalife & Aduna

Kursnummer: 501

Empfohlene Zielgruppe	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Biofachgeschäfte ✓ Reformhäuser ✓ Drogerien & Apotheken
Vorkenntnisse	Der Kurs richtet sich an Personen, die neu im Verkauf tätig sind und an jene, die ihre Kenntnisse im Bereich der Superfoods auffrischen und erweitern möchten.
Min. Teilnehmer Max. Teilnehmer	8 Personen 16 Personen
Datum, Zeit & Ort	Montag, 16. September 2019 , 13.00 – 16.30 Uhr Bio Partner Schweiz AG, Staufferstrasse 2, 5703 Seon
Kurskosten	Kostenlos
Anmeldung	Olivia Gehrig, Assistentin Renaissance: <ul style="list-style-type: none"> - bildung@biopartner.ch - Tel. 062 769 00 94 Anmeldeschluss: 26. August 2019

Weitere Kurse finden Sie auf www.bio-rennaissance.ch